

# 仕組み×DX×社員満足

～ 未来へ続く企業経営～



ユニセルロジ株式会社



version : 20250422

Copyright © 2025 ユニセルロジ All Rights Reserved.



YOUTUBE  
長編  
650本

YOUTUBE  
ショート  
223本

Tiktok  
212本

2021年～YOUTUBEスタート  
合計で **1085本** の動画を公開





【ユニック車】転倒事故をしない、させないための作業時の注意ポイントを解説【セル...

14万回視聴・2年前

【セルフ車】雨の日など滑りやすい時に改良機(クローラークレーン)を安全に積み込む方法...

13万回視聴・1年前

【ユニック車】クレーン車は、前方格納、後方格納どちらが正しいの？詳しく解説【セ...

18万回視聴・2年前



代表取締役社長

# 森 祐子 Yuko Mori

- 出身** 広島県広島市 出身
- 学歴** 広島電子専門学校 システム科
- 経歴** 2003年…広島県内のシステム会社勤務  
- 通信会社の通信量監視システム  
- メガバンクの勘定系システム  
- 市役所の納税システム
- 2008年…結婚を機に岡山県へ移住
- 2011年…システム会社退社  
専業主婦(子育て中)
- 2014年…ユニセルロジ 入社 総務部
- 2022年…常務 就任
- 2023年…代表取締役社長 就任

## 中国地方・岡山県





<b>会社名</b>	<b>ユニセルロジ株式会社</b>
<b>代表者</b>	代表取締役社長 森 祐子
<b>所在地</b>	岡山県岡山市南区新保768-7
<b>設立</b>	1994年3月1日
<b>従業員数</b>	約50名
<b>車両台数</b>	約45台
<b>許可登録</b>	一般貨物自動車運送業 中国運輸局長許可 中国自許第167号 一般建設業許可 岡山県知事許可（般-4）第18358号 産業廃棄物収集運搬業許可 許可番号第03301042562号

## 建設業

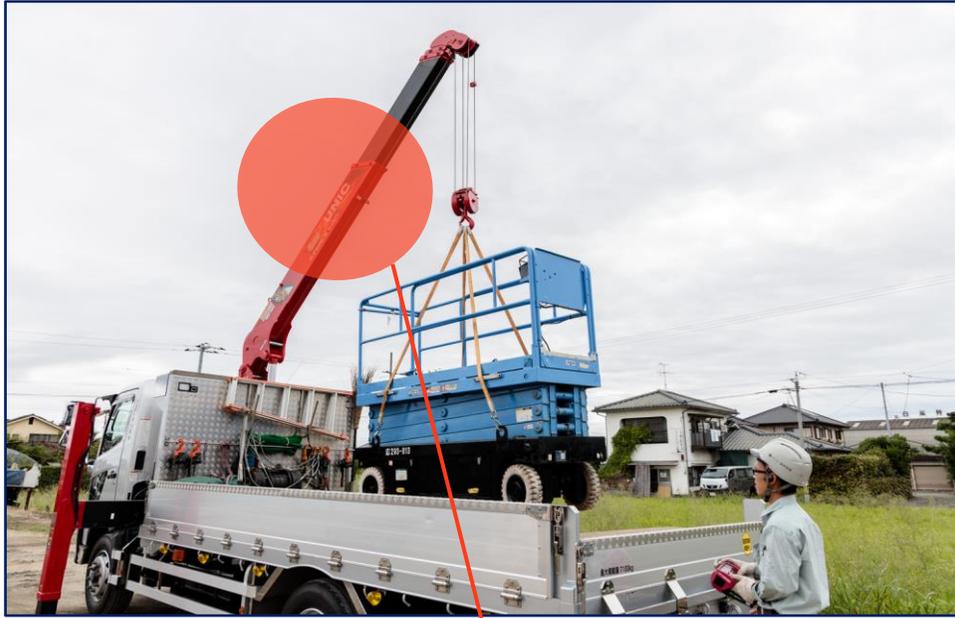
戸建て住宅の地盤改良工事



## 運送業

建設機械・建設資材の運搬





## ユニック車(クレーン付き車両)

移動式クレーンを利用して、高所作業車・仮設材・鋼材・ユニットハウス・コンクリート製品など重量物の運搬を行うことができる。



## セルフ車(台車)

荷台を傾斜させられる特徴があり、バックホーやフォークリフトなどのクローラー・タイヤ付きの建設機械の輸送を行うことができる。

## ユニットハウス



## 足場材



## 高所作業車



## 鋼材



## 鉄板



## コンクリート2次製品



## バックホー



## 農機具



## 整備されていない現場

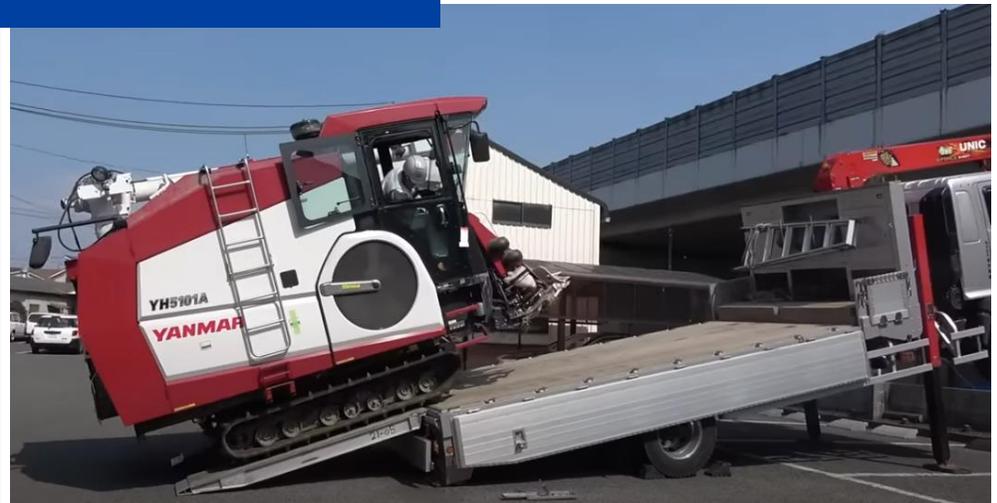


## 狭小地の現場





**高度なスキルと経験が必要**







## 建設現場の運搬における課題

### 01. 配車の属人化



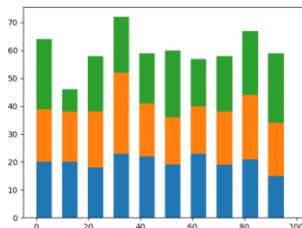
3/21(金) 配車表(予定)		車種	台数	時間
1	2	3	4	5
6	7	8	9	10
11	12	13	14	15
16	17	18	19	20
21	22	23	24	25
26	27	28	29	30
31	32	33	34	35
36	37	38	39	40
41	42	43	44	45
46	47	48	49	50
51	52	53	54	55
56	57	58	59	60
61	62	63	64	65
66	67	68	69	70
71	72	73	74	75
76	77	78	79	80
81	82	83	84	85
86	87	88	89	90
91	92	93	94	95
96	97	98	99	100

・配車係以外が把握・対応できない状況

### 02. 非効率な業務フロー



### 03. 勤怠管理の問題



- ・ドライバーの労働時間・拘束時間の把握ができていない
- ・ドライバーの勤怠時間に即した配車ができない

### 04. 請求書作成・給与計算の業務負担

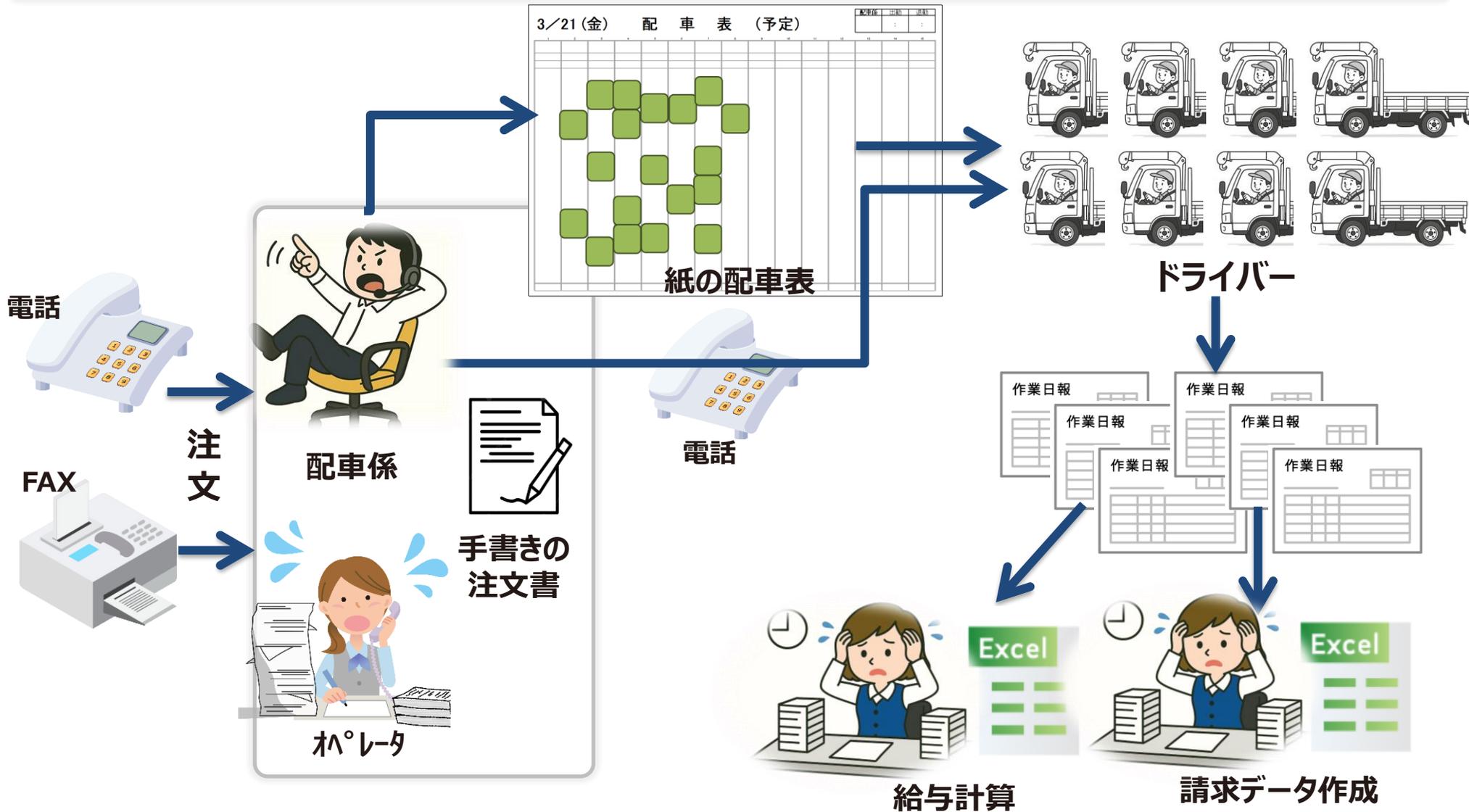


- ・運賃・作業時間の確定に時間がかかり、請求業務が遅れる
- ・1運行ごとに請求金額が異なり、料金計算が煩雑
- ・給与計算に時間がかかる



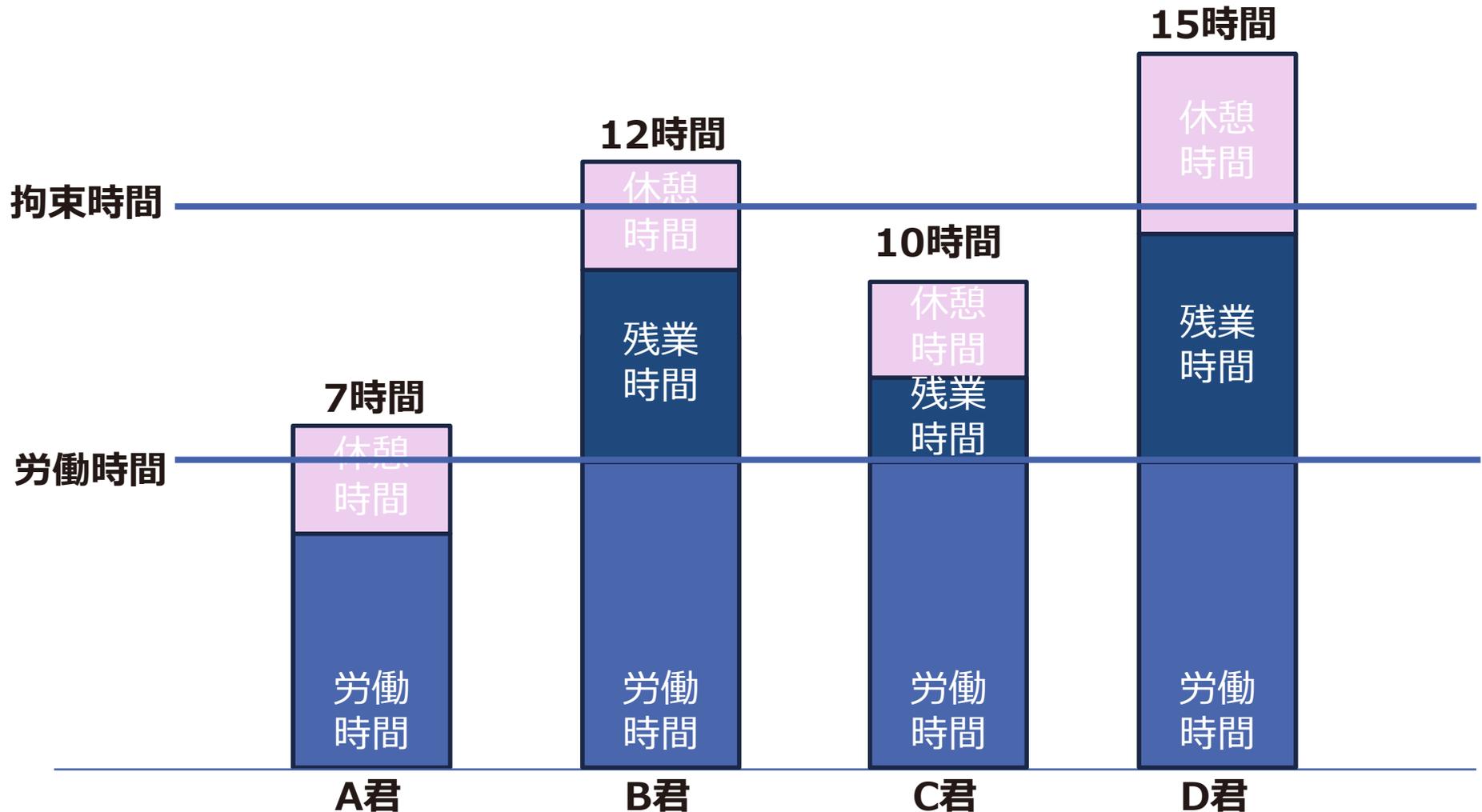
## 02. 非効率な業務フロー

注文受付から請求書発行、給与計算までを紙・Excel・電話で行っていたため、作業の重複や転記が多く、業務負担が大きく、ミスも発生しやすいという課題がありました。



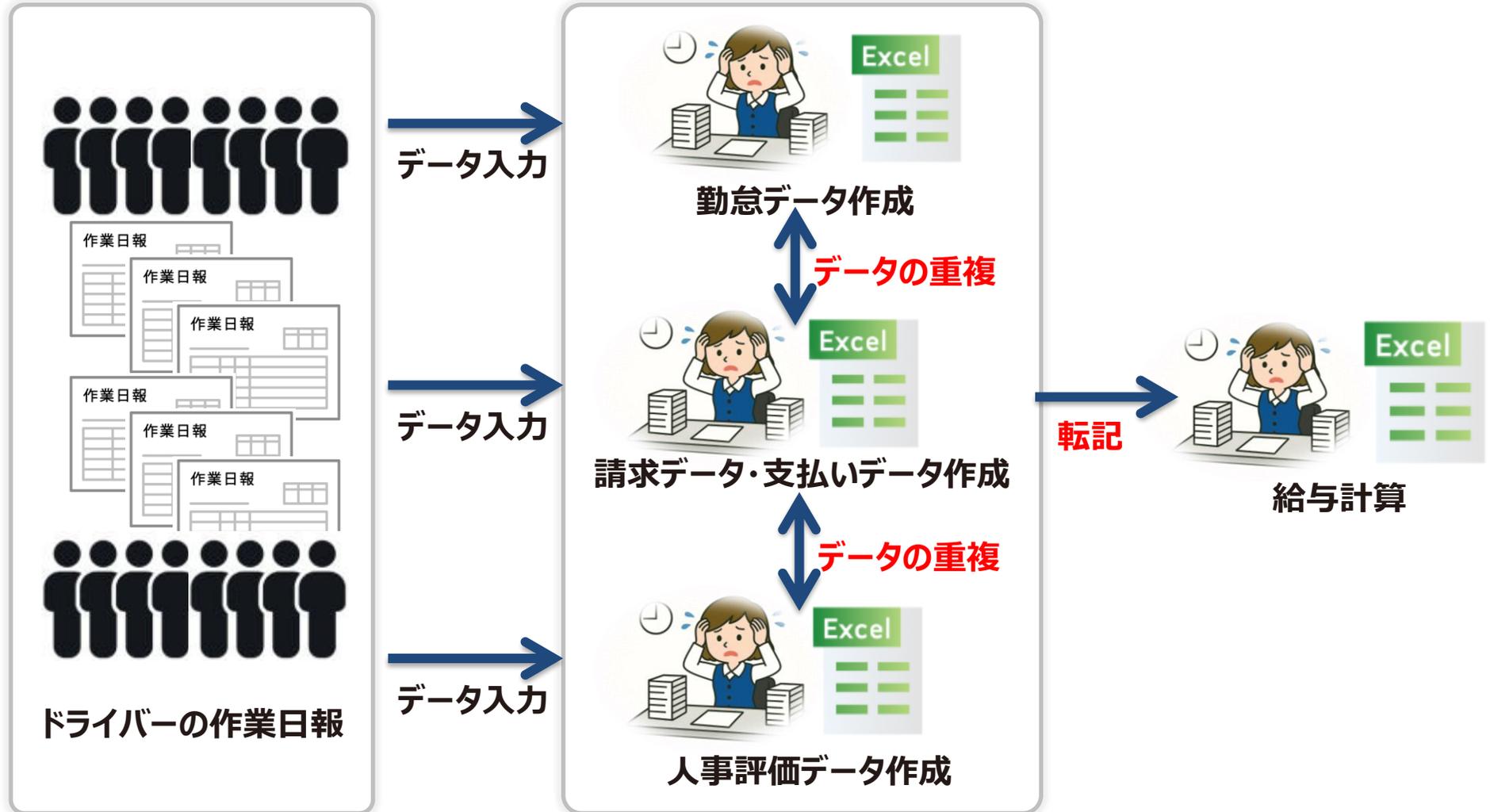
## 03. 勤怠管理の問題

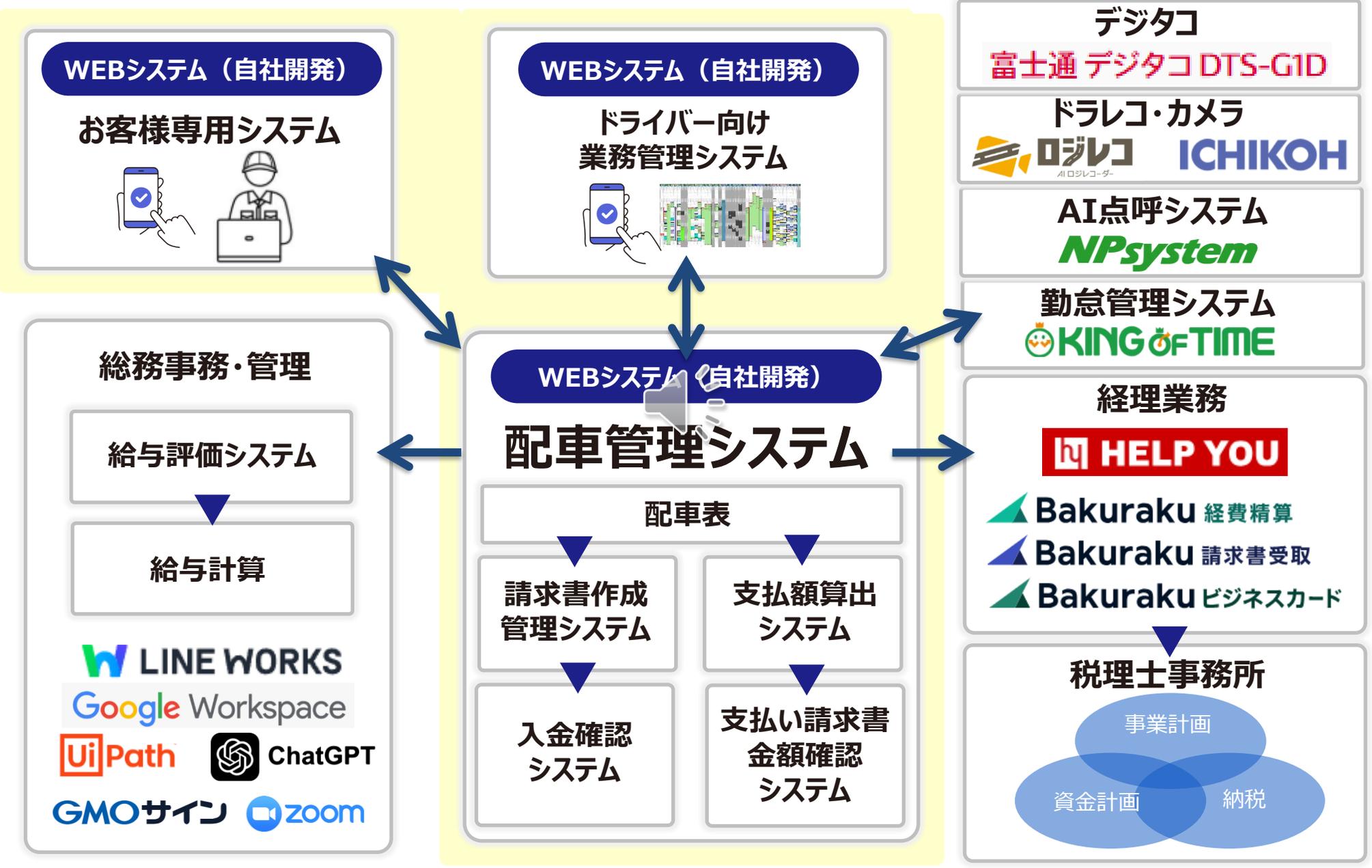
ドライバーごとの拘束時間や労働時間を把握できず、偏った配車により月間の勤務時間に大きな差が生じる課題がありました。



## 04. 請求書作成・給与計算の業務負担

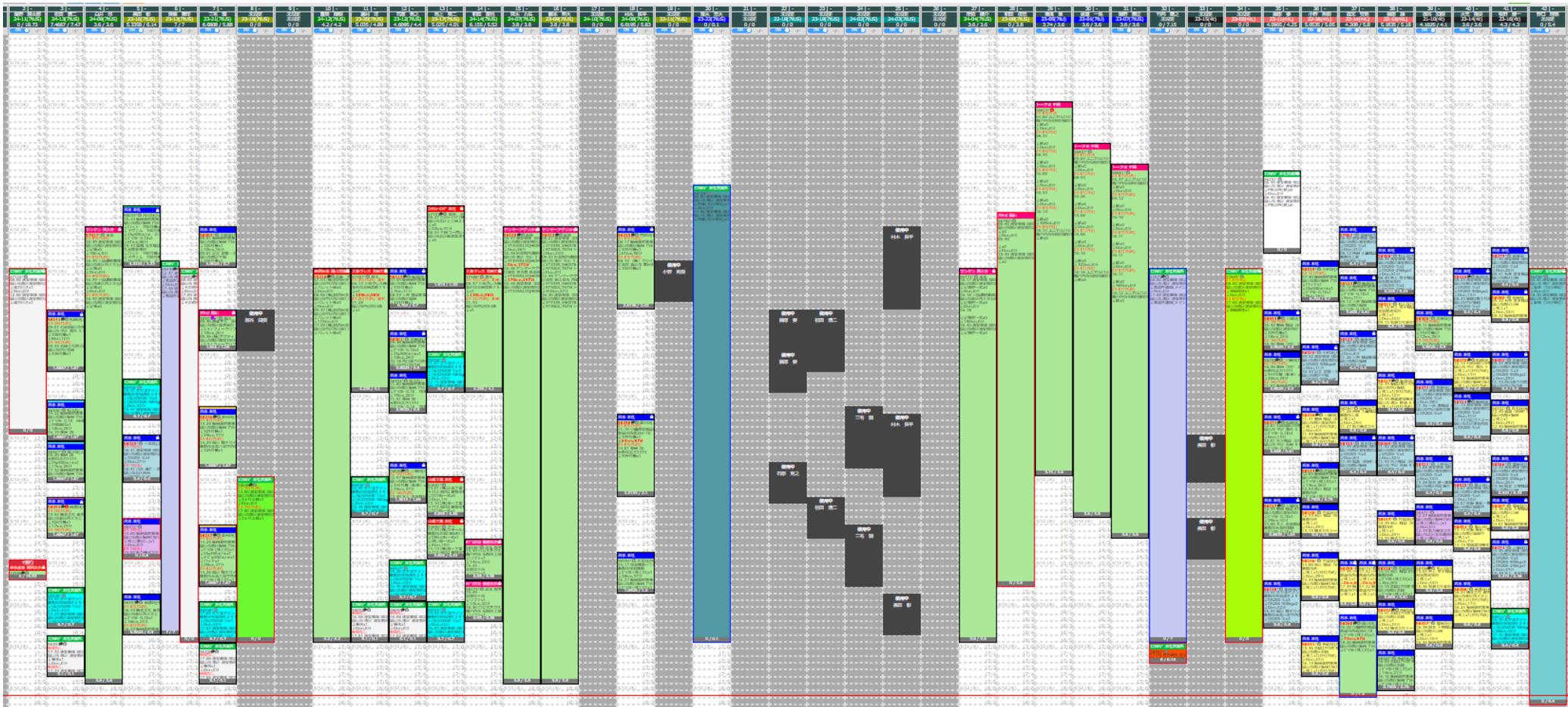
運転手の業務日報を基にExcelで各業務のデータを作成・管理していたため、データの重複や転記作業が発生し、業務負担が大きいという課題がありました。





## 配車システム：配車表

この配車表は、1日の運行計画を示したものです。1つ1つの箱が運行予定となっており、10分単位の時間設定で、建設現場に特化した細かい配車が可能になっています。



## 配車管理システム (WEBシステム・自社開発)

WEBシステムによる配車管理システムの導入により、配車情報を誰でもどこからでも確認できるようになり、配車業務の属人化を解消しました。お客様は注文から請求書の確認までWEB上で完結でき、ドライバーも携帯端末で運行状況を確認・報告できる環境を整え、業務の効率化と透明性を向上させました。

### WEBシステム（自社開発）

#### お客様 注文管理システム



運行予約



見積り依頼



予約履歴



見積履歴

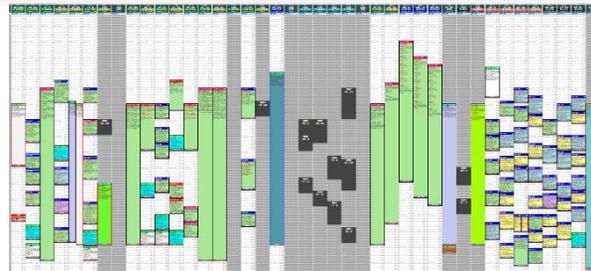


請求書ダウンロード

### WEBシステム（自社開発）

## 配車管理システム

### 配車表



配車係



オペレータ



事務

### WEBシステム（自社開発）

#### ドライバー業務管理システム



ドライバー



## WEBシステム（自社開発） お客様 発注管理システム

こちらは、お客様向けの発注管理システムの画面です。見積依頼、運行予約、運賃確認、請求書のダウンロードなど、多様な機能を備えております。WEBからの運行予約受付を可能とし、自動で配車が行われる仕組みを導入し、配車業務の負担軽減を実現いたしました。

### トップページ



#### 運行予約

運行状況カレンダーより日付を選んで  
ご予約フォームへ移動してください。



#### 見積り依頼

見積依頼を行っていただけます



#### 見積り承認状況

見積り承認状況をご確認いただけます



#### 予約履歴

予約状況をご確認いただけます



#### 見積り履歴

見積依頼状況をご確認いただけます



#### 請求書ダウンロード

請求書のダウンロードが行えます



#### アカウント管理

アカウントの管理が行えます



#### 車両紹介

運行車両をご紹介します



#### ドライバー紹介

弊社ドライバーをご紹介します



#### 荷物マスタ

荷物の管理が行えます



#### 場所マスタ

場所の管理が行えます



#### ログアウト

## WEBシステム（自社開発） ドライバー 業務管理システム

自分自身の運行予定、事業部全体の配車状況、過去・未来の運行履歴を検索できるメニューを導入しました。さらに、業務報告が携帯電話で可能となったため、紙の業務日報を削減することができました。事務側のデータ入力業務、重複作業や転記作業を削減でき、業務フローを改善することができました。



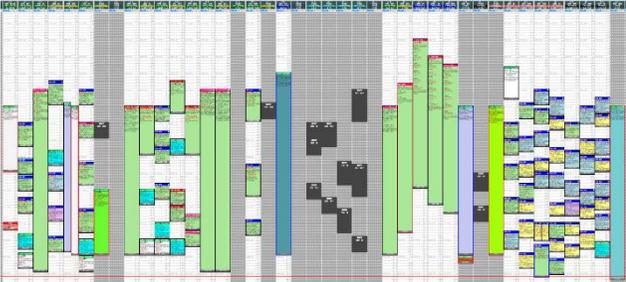
KING OF TIMEのシステムを導入し、配車システムとAPI連携することで、配車表から拘束時間・労働時間を確認できる仕組みを構築しました。さらに、KING OF TIMEの勤怠データをCSV出力し、独自の管理帳票を作成することで、ドライバーの勤怠管理を強化しました。  
個々の勤務時間の差をなくし、法令遵守を徹底し、より公正で効率的な勤怠管理が可能となりました。

## 勤怠管理システムの導入

**WEBシステム（自社開発）**

### 配車管理システム

**配車表**



**配車表に勤怠データを表示**

- ・出勤時間の表示
- ・拘束時間の表示
- ・労働時間の表示

### AI点呼システム

## NPsystem

データ整合性確認

勤怠データ連携  
(API連携)

### 勤怠管理システム

## KING OF TIME



勤怠データ出力

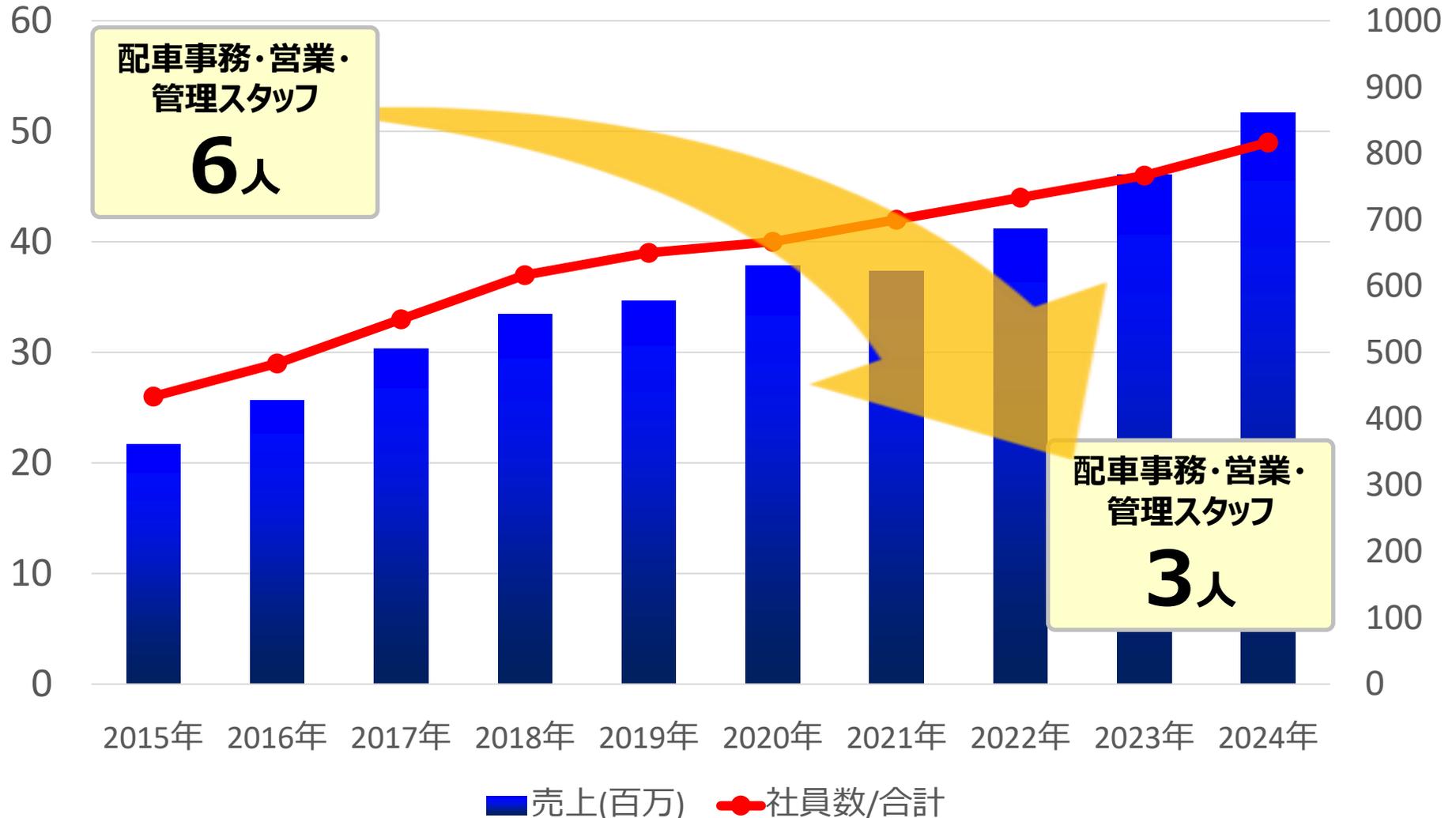


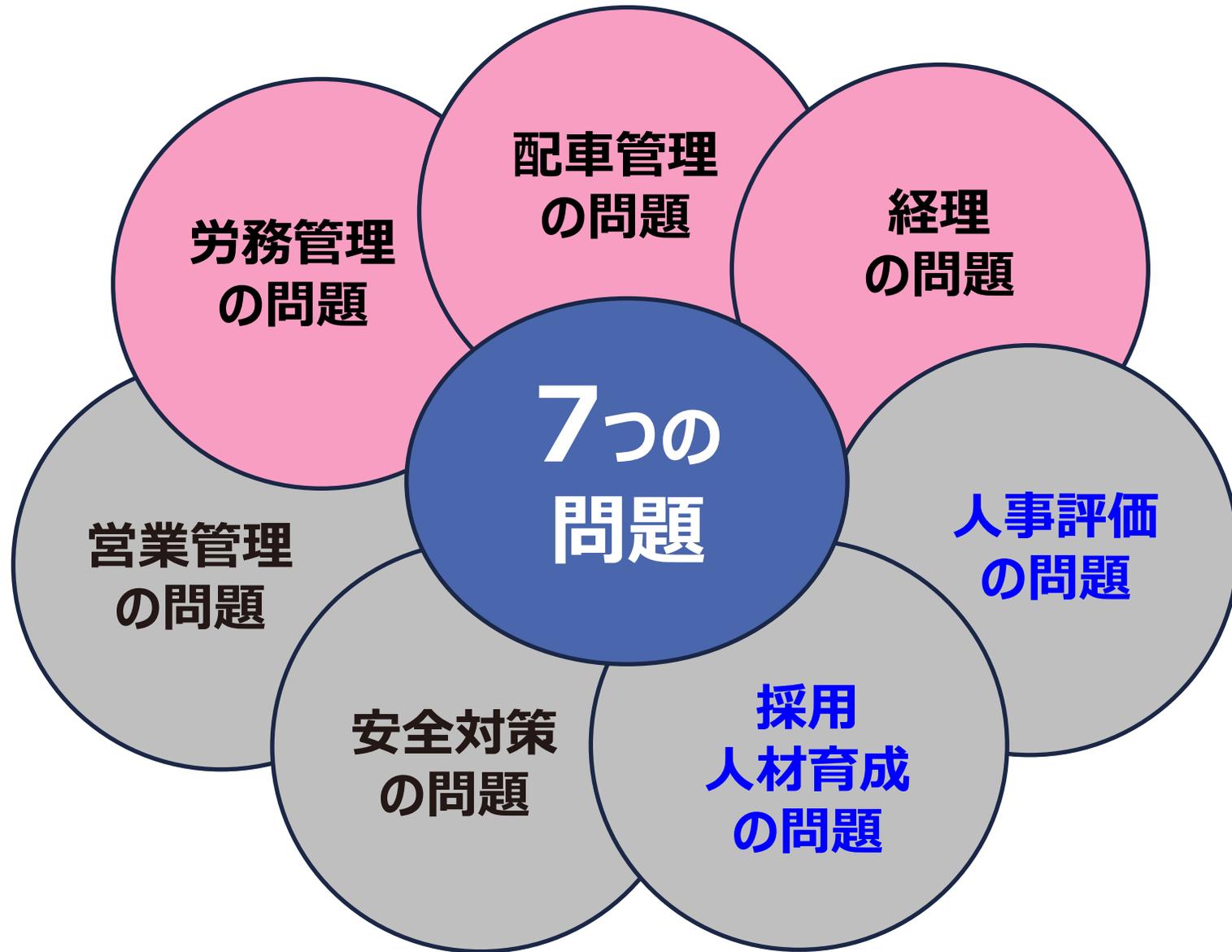
日	月	年	氏名	出勤時間	拘束時間	労働時間	...
1	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
2	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
3	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
4	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
5	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
6	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
7	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
8	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
9	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...
10	1	2025	山田 太郎	08:00	18:00	10:00	...



## 企業成長と業務効率化

DXの取り組みにより、企業成長をしながら、配車事務・営業・管理業務を担当する社員を6名から3名にすることができました。社員の業務負担を軽減することができ、少数で業務を円滑に回せる体制を確立することができました。これは、DXの大きな成果の一つと考えています。

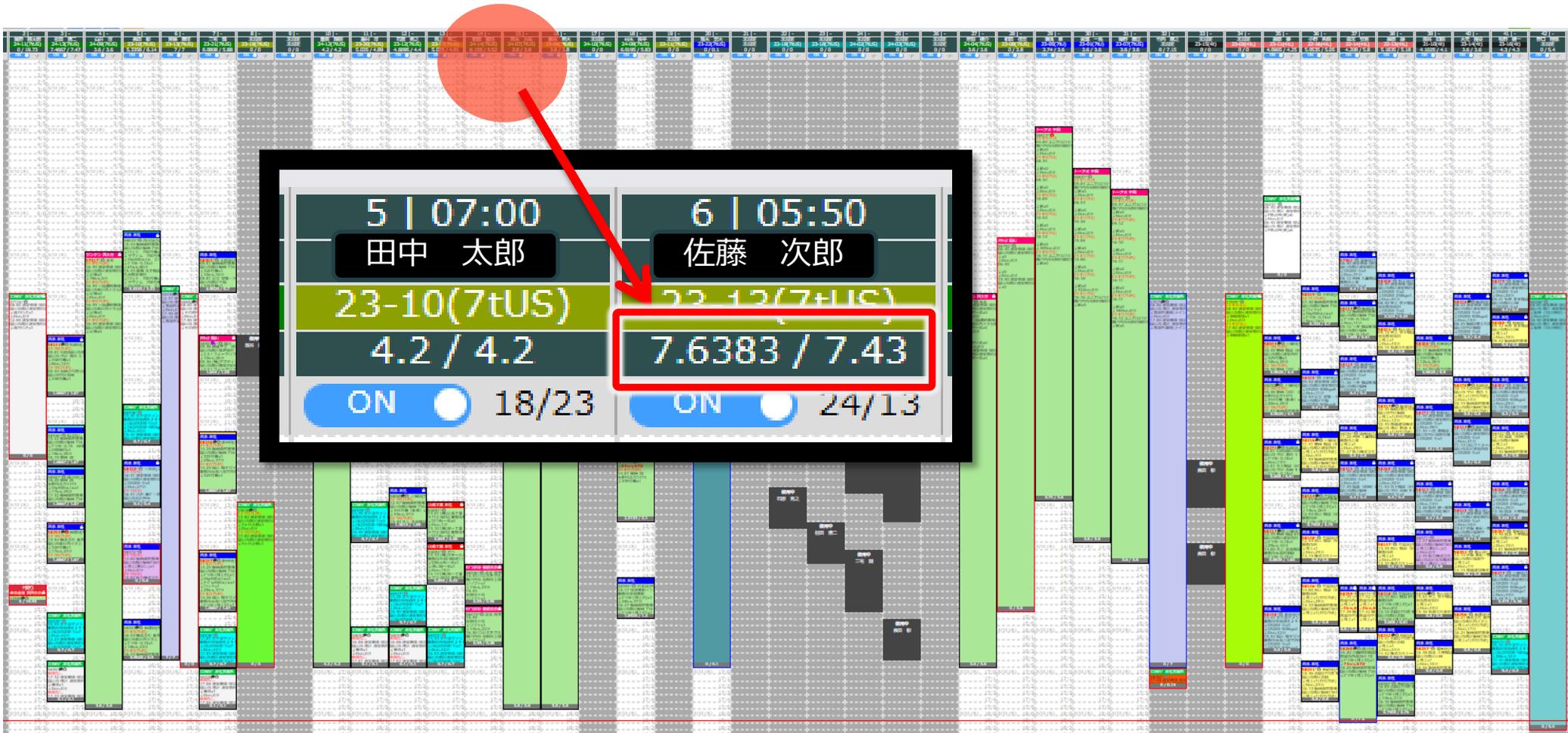




評価項目		
事業部共通	運送事業部	施工事業部
1 360度評価順位	1 アイリスト	1 年間順位
2 360度評価チーム内偏差値	2 売上ランキング	2 年間売上
3 ゲットコミュニケーション賞	3 時間当たりの生産性ランキング	3 年間利益
4 挨拶大賞	4 誉	4 組合せ点数 累計
5 浦安清掃評価	5 名刺配布交換	5 時間当たりの生産性 職長
6 浦安清掃回数	6 受注ポイント	6 時間当たりの生産性 班長
7 車両清掃回数	7 指名	7 時間当たりの生産性 サブ
8 現場報告	8 安全運転	8 ミスチェック
9 反省と目標	9 ミスチェック	9 四半期表彰
10 AIロジ違反動画数	10 残土積載量	
11 燃費ランキング	11 半期表彰	
12 チャレンジ状況	12 車両メンテナンス	働きやすい職場づくり
13 無事故無トラブル有無		1 毎日の朝礼
14 希望休ポイント集計		2 社長面談（1on1面談）
15 事後対策ワーク		3 希望休制度
16 朝礼出席		4 新人育成プログラム
17 共感文		5 LineWorks活用

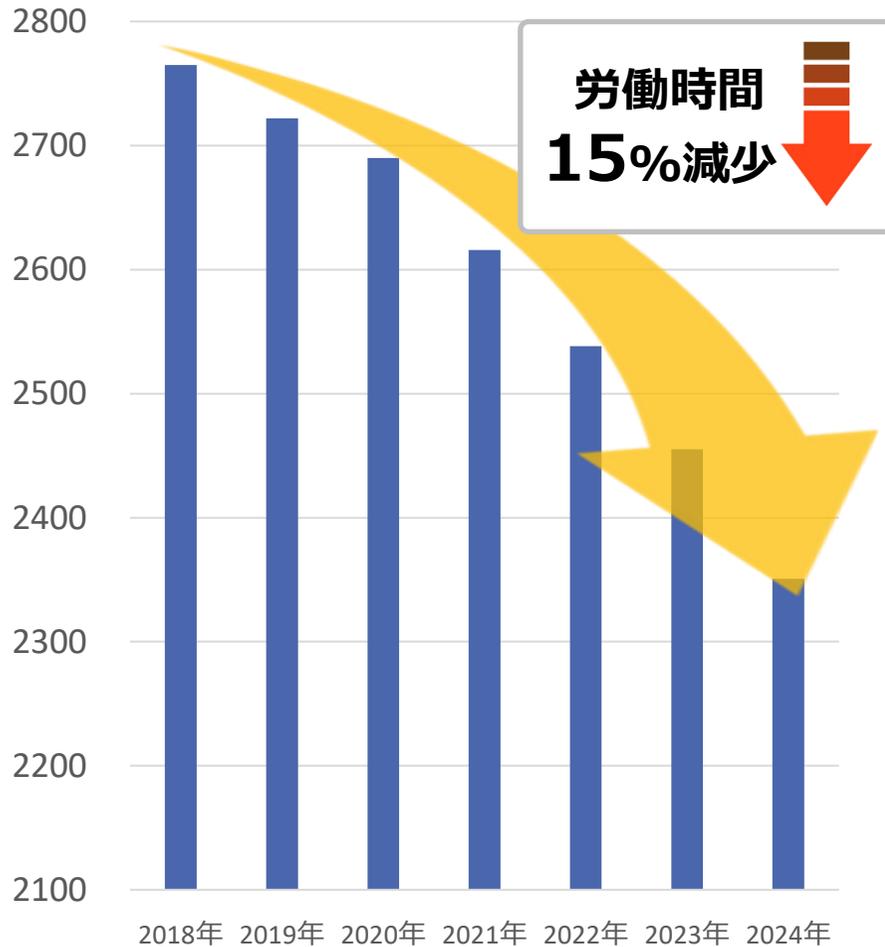


## 配車システム：配車表

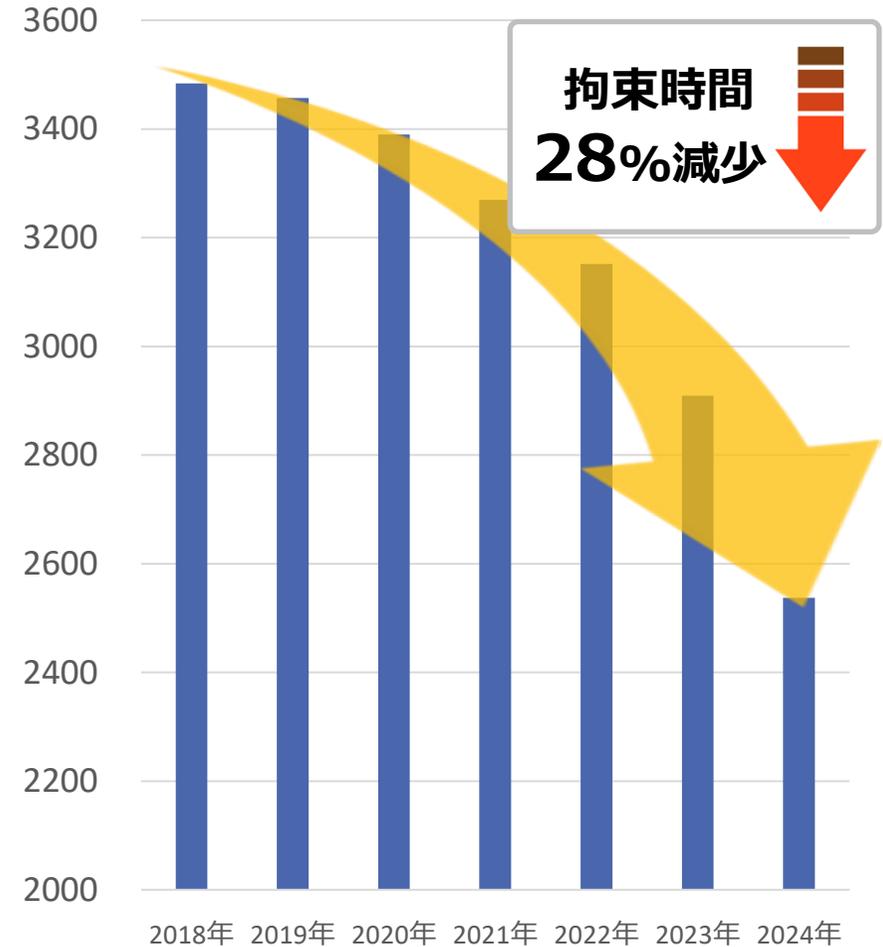




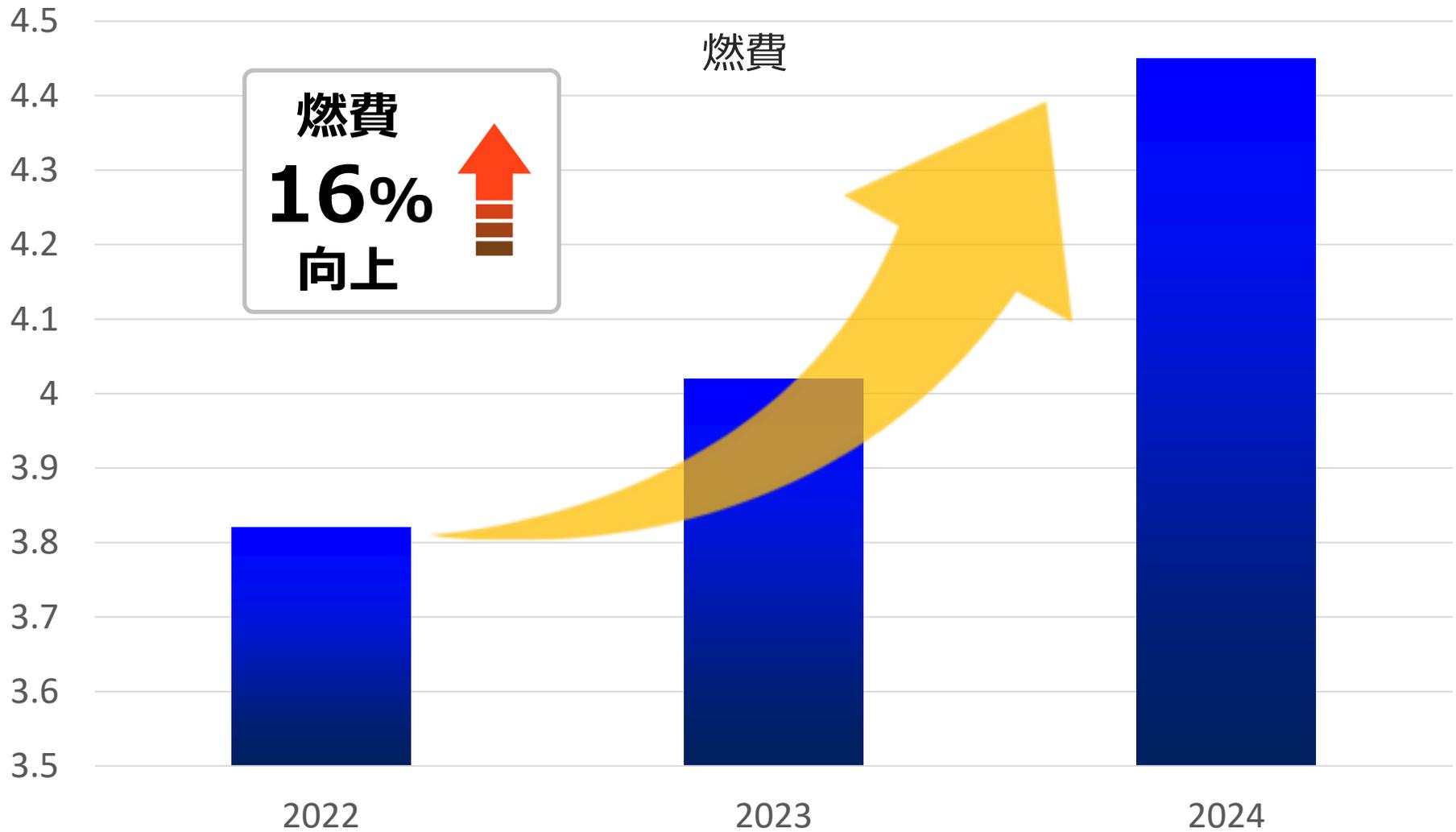
## 1人当たり労働時間/年間



## 1人当たり拘束時間/年間

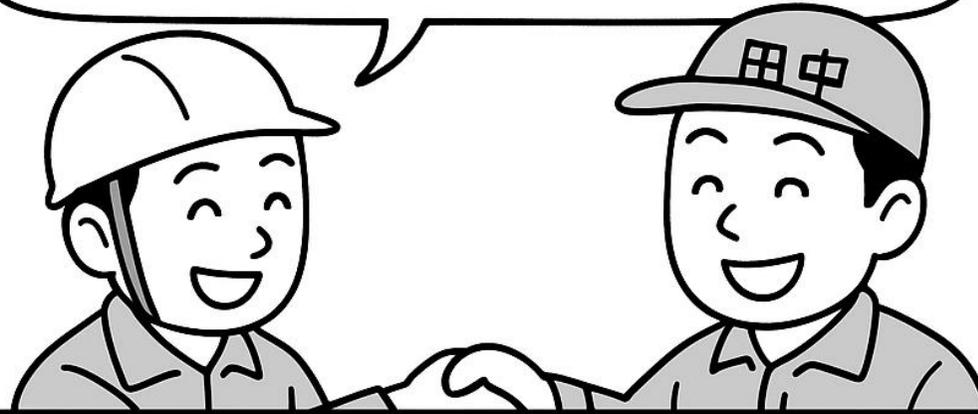






評価項目					
事業部共通		運送事業部		施工事業部	
1	360度評価順位	1	アイリスト	1	年間順位
2	360度評価チーム内偏差値	2	売上ランキング	2	年間売上
3	グッドコミュニケーション賞	3	時間当たりの生産性ランキング	3	年間利益
4	挨拶大賞	4	誉	4	組合せ点数 累計
5	浦安清掃評価	5	名刺配布交換	5	時間当たりの生産性 職長
6	浦安清掃回数	6	名刺配布交換	6	時間当たりの生産性 班長
7	車両清掃回数	7	指名	7	時間当たりの生産性 サブ
8	現場報告	8	ミスチェック	8	ミスチェック
9	反省と目標	9	ミスチェック	9	四半期表彰
10	AIロジ違反動画数	10	残土積載量		
11	燃費ランキング	11	半期表彰		
12	チャレンジ状況	12	車両メンテナンス		働きやすい職場づくり
13	無事故無トラブル有無			1	毎日の朝礼
14	希望休ポイント集計			2	社長面談（1on1面談）
15	事後対策ワーク			3	希望休制度
16	朝礼出席			4	新人育成プログラム
17	共感文			5	LineWorks活用

今日は本当にありがとう



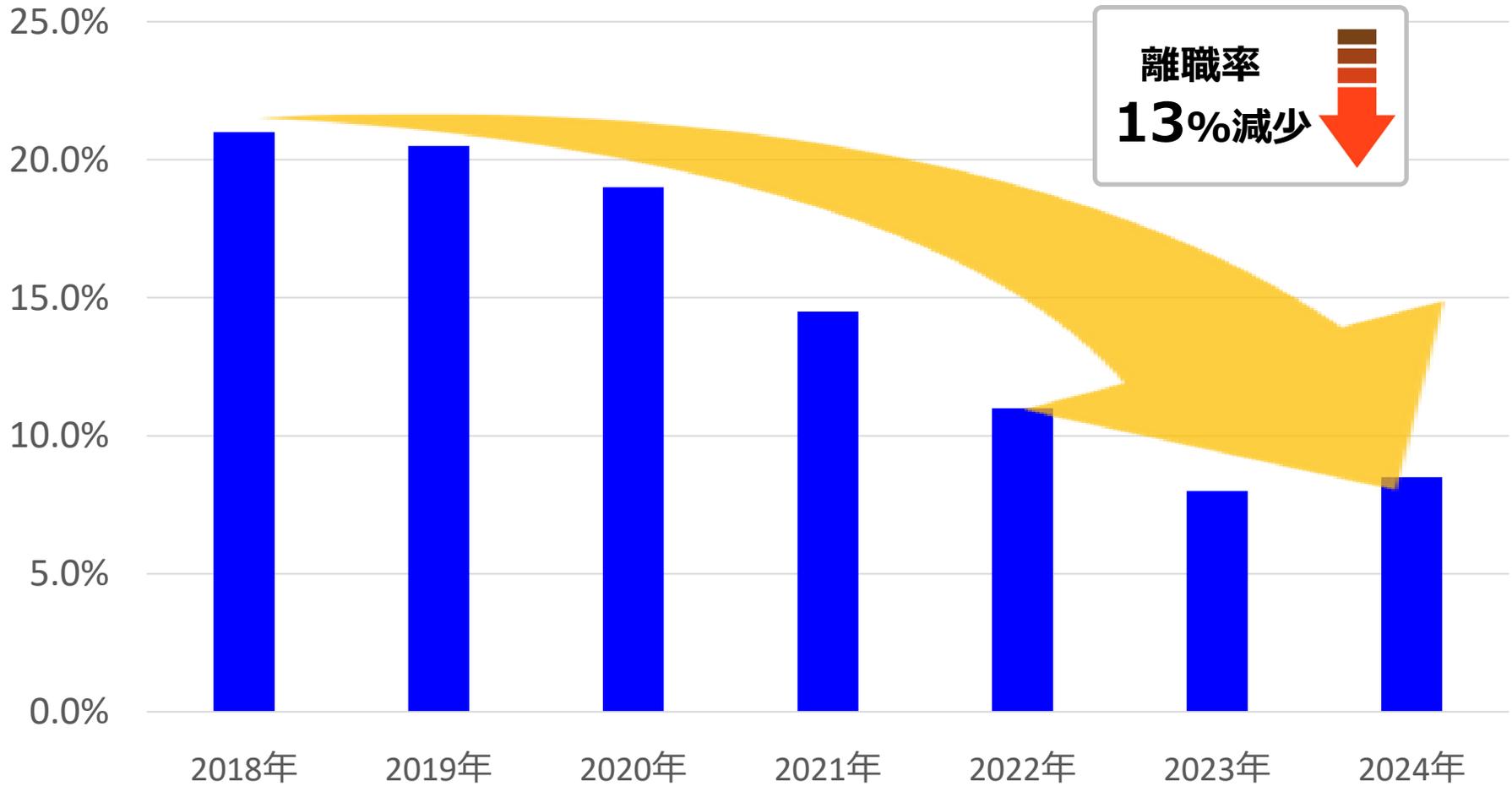
この前来てくれた  
田中さんで  
お願い  
できますか

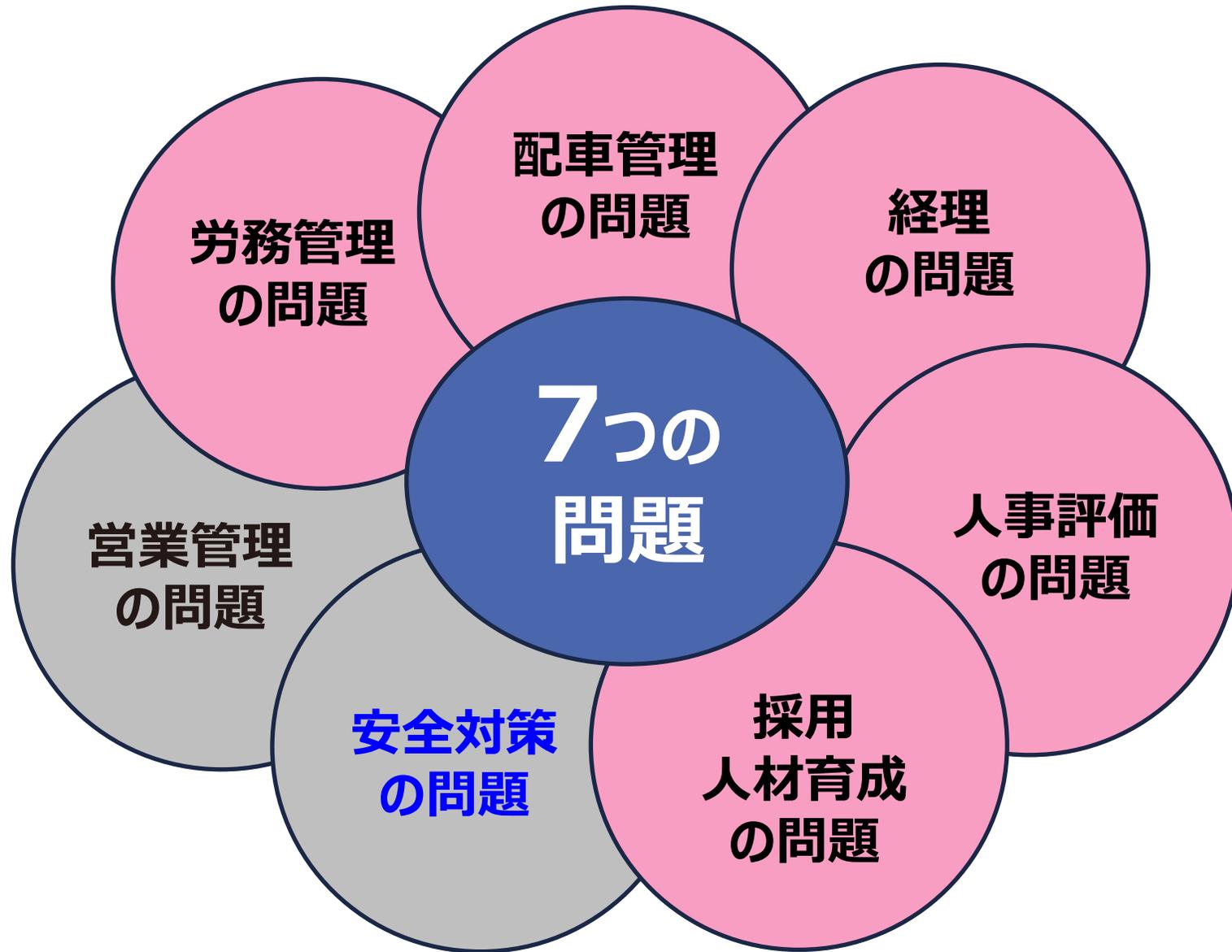


評価項目		
事業部共通	運送事業部	施工事業部
1 360度評価順位	1 アイリスト	1 年間順位
2 360度評価チーム内偏差値	2 売上ランキング	2 年間売上
3 ゲットコミュニケーション賞	3 時間当たりの生産性ランキング	3 年間利益
4 挨拶大賞	4 誉	4 組合せ点数 累計
5 浦安清掃評価	5 名刺配布交換	5 時間当たりの生産性 職長
6 浦安清掃回数	6 受注ポイント	6 時間当たりの生産性 班長
7 車両清掃回数	7 指名	7 時間当たりの生産性 サブ
8 現場報告	8 安全運転	8 ミスチェック
9 反省と目標	9 ミスチェック	9 四半期表彰
10 AIロジ違反動画数	10 残土積載量	
11 燃費ランキング	11 半期表彰	
12 チャレンジ状況	12 車両メンテナンス	働きやすい職場づくり
13 無事故無トラブル有無		1 毎日の朝礼
14 希望休ポイント集計		2 社長面談（1on1面談）
15 事後対策ワーク		3 希望休制度
16 朝礼出席		4 新人育成プログラム
17 共感文		5 LineWorks活用



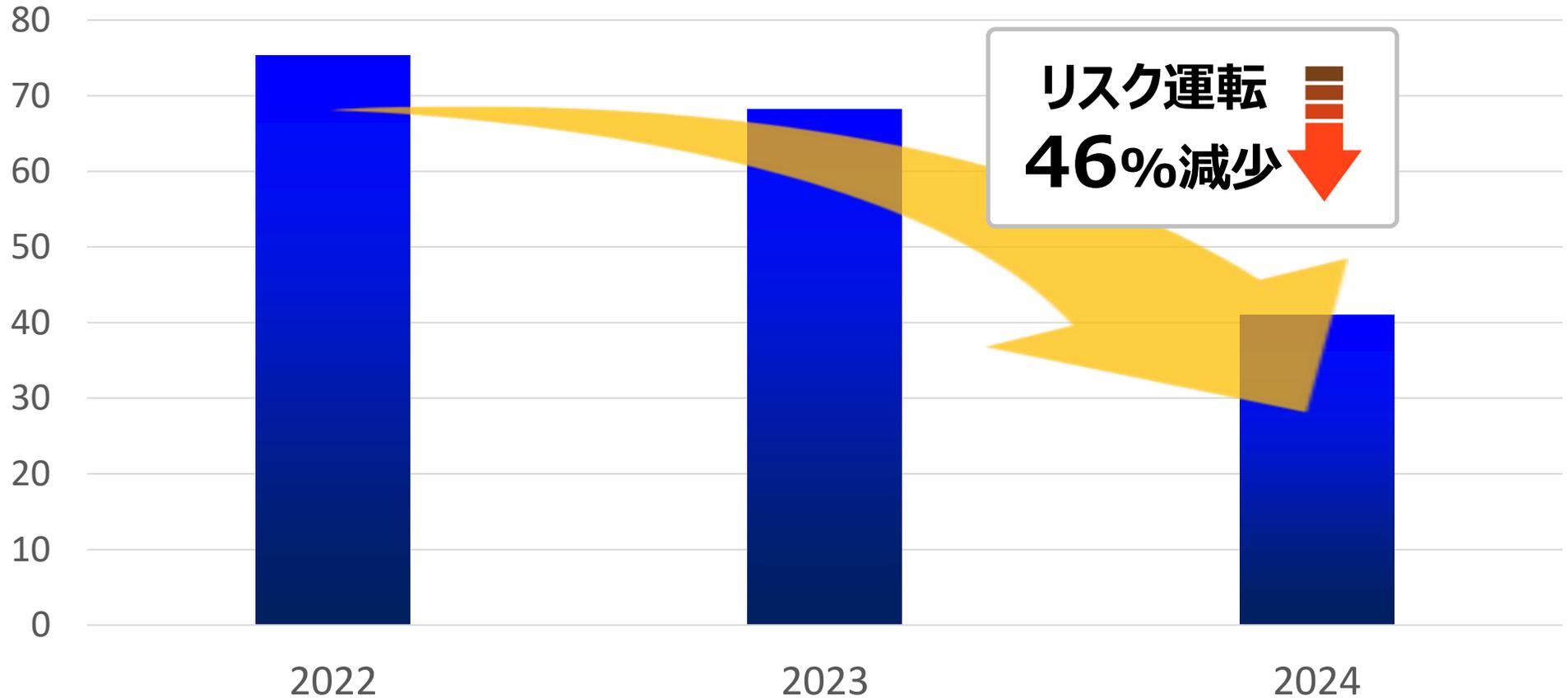
## 離職率







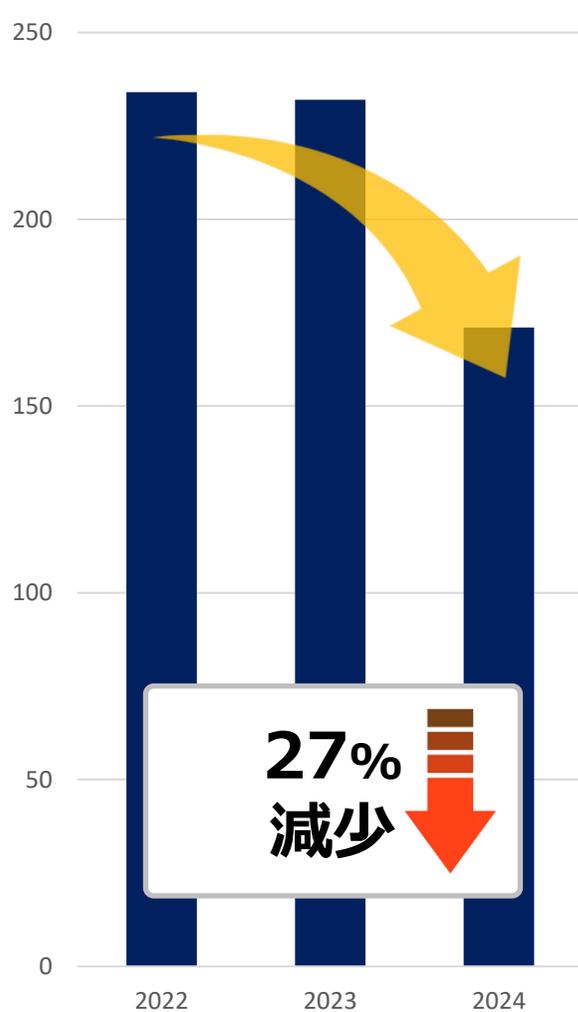
トラック1台当たりのリスク運転の件数



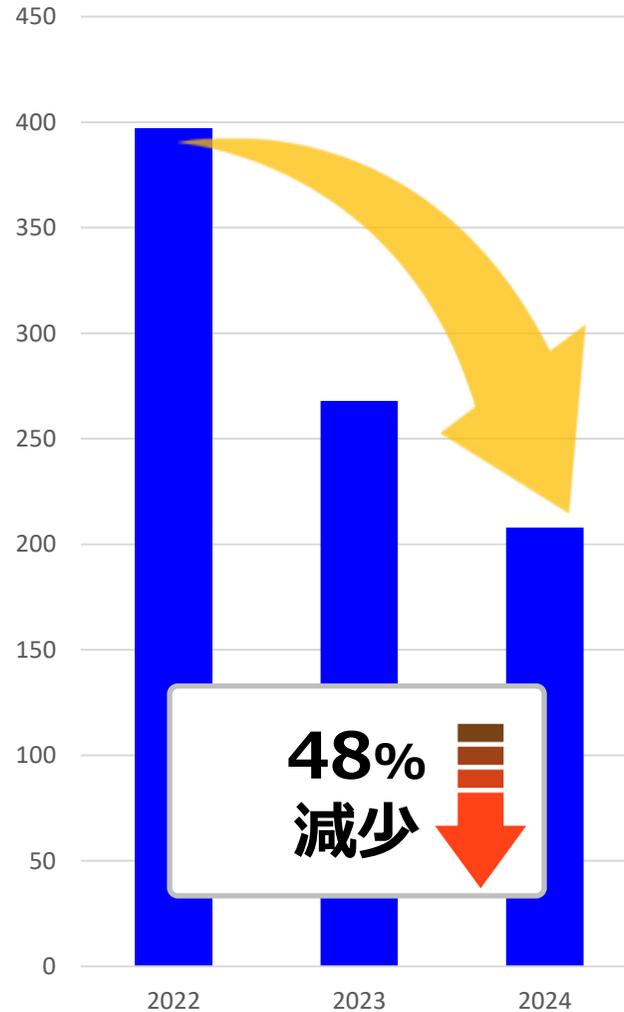
## リスク運転とは

・急加速・急減速・急ハンドル・一時不停止・車間距離不足・速度超過・脇見・急後退

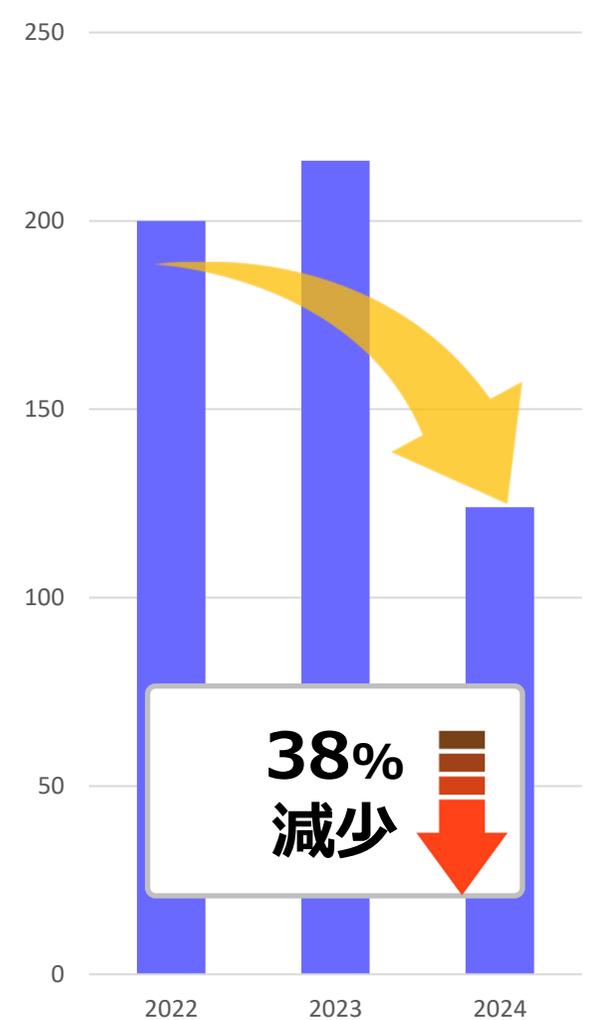
## 急減速



## 車間距離不足



## 速度超過



AIロジレコーダー

車両を選択

2025年4月1日(火)

-- 時 -- 分から -- 分間

走行軌跡から時刻を選択する

リクエスト

今月のダウンロード可能時間 **60** / 60分

注意事項

※SDカードに保存された動画を取得し動画再生ソフト等で確認できます。

動画リクエスト履歴

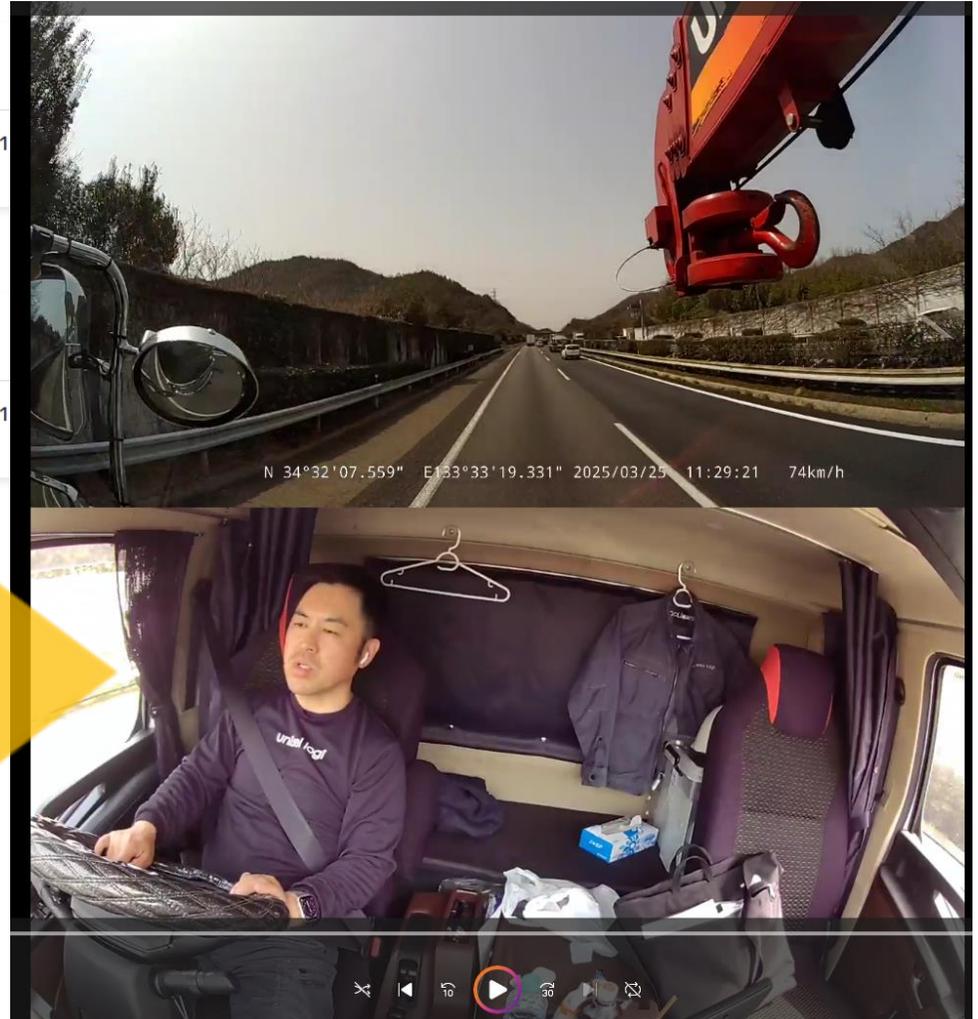
岡山130あ2313

2025年03月31日 15:50 ~ 15:51  
2025年03月31日 15:52にリクエスト済み

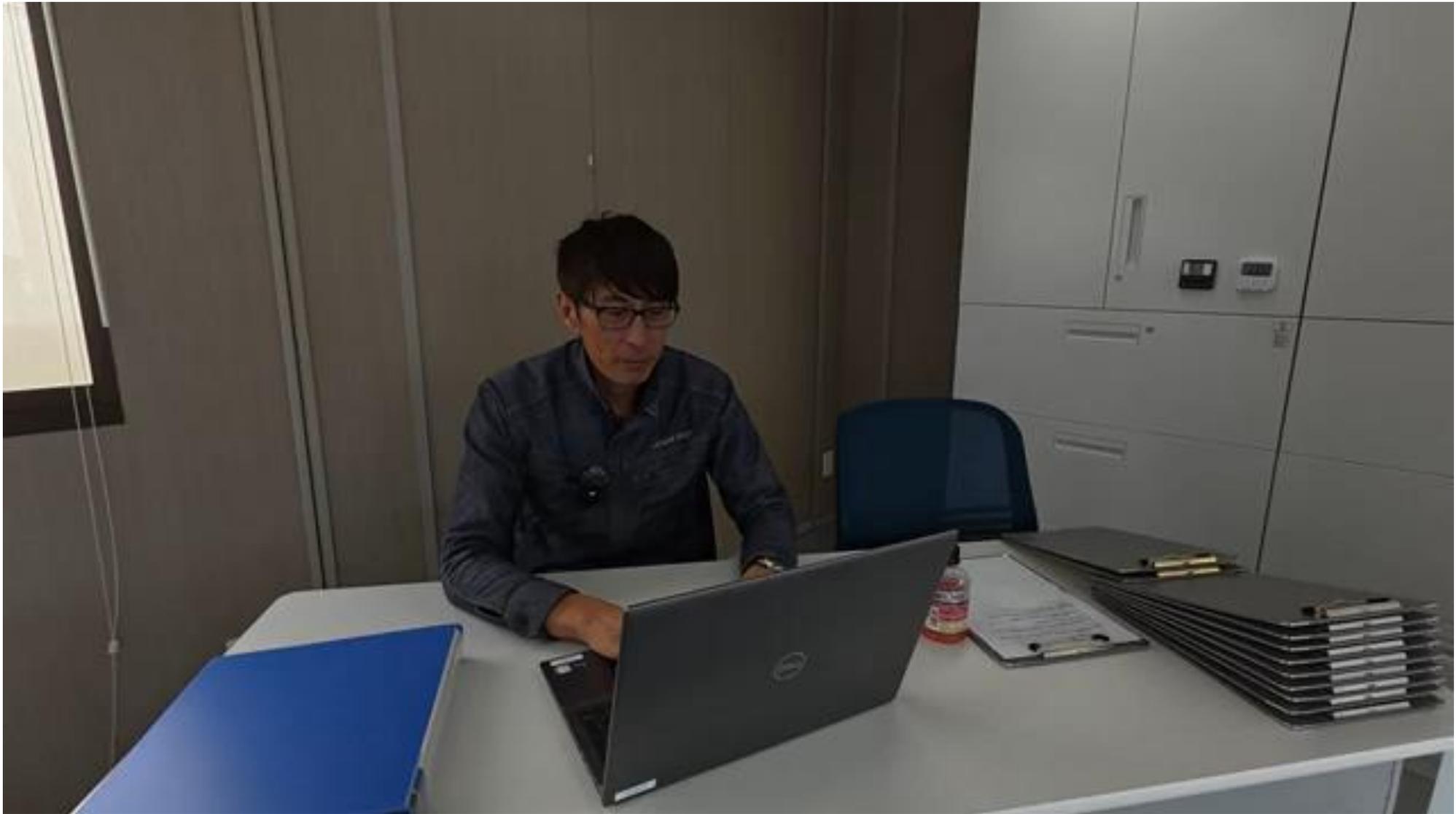
岡山130あ2313

2025年03月31日 15:50 ~ 15:51  
該当動画が見つかりませんでした

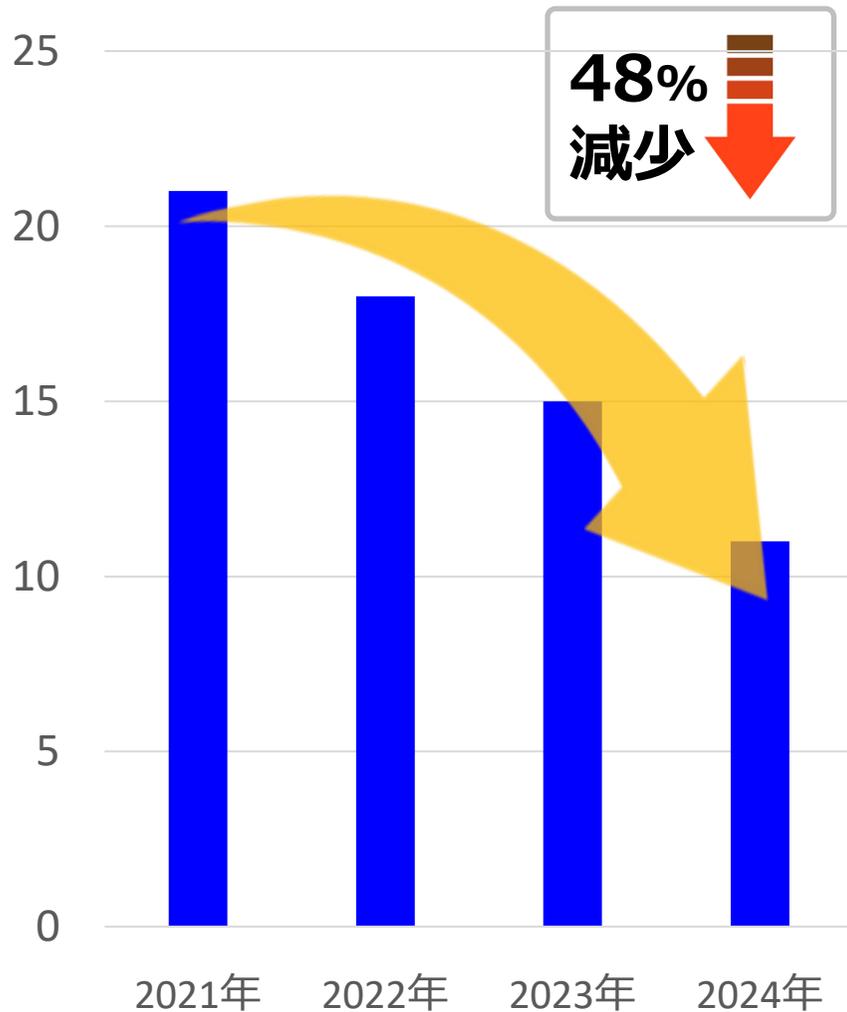
ダウンロード



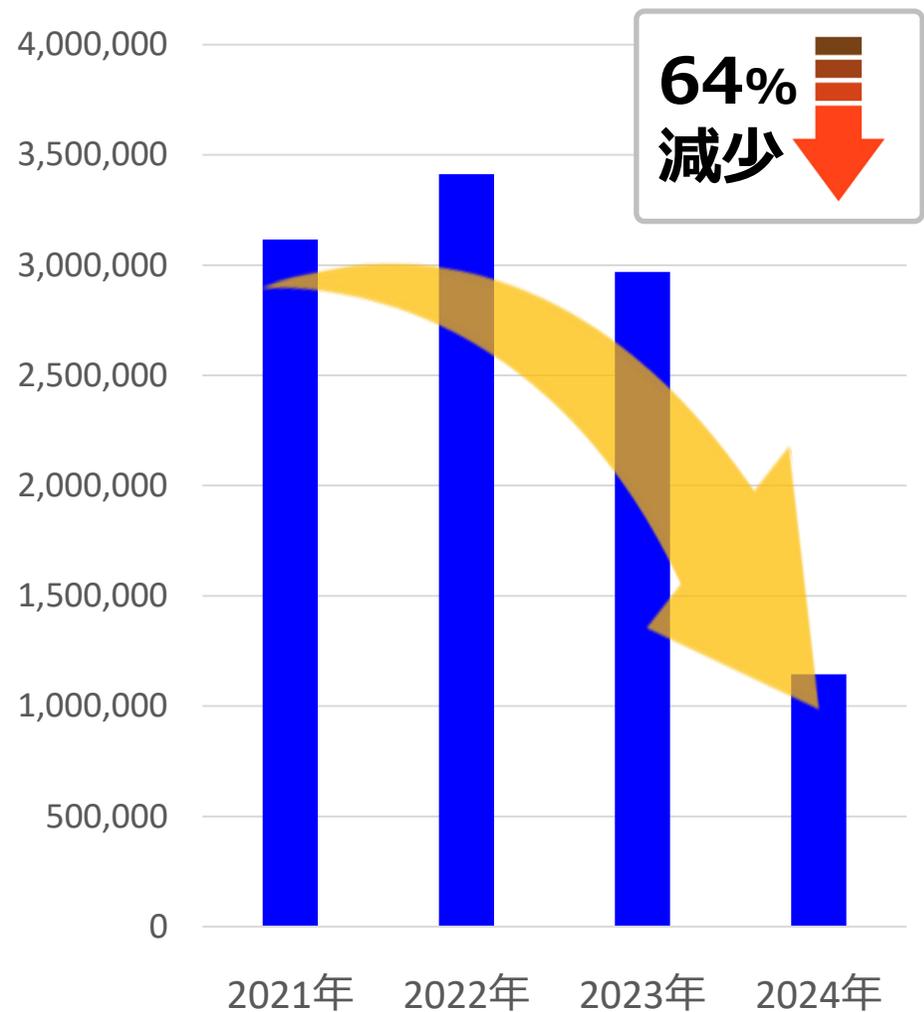


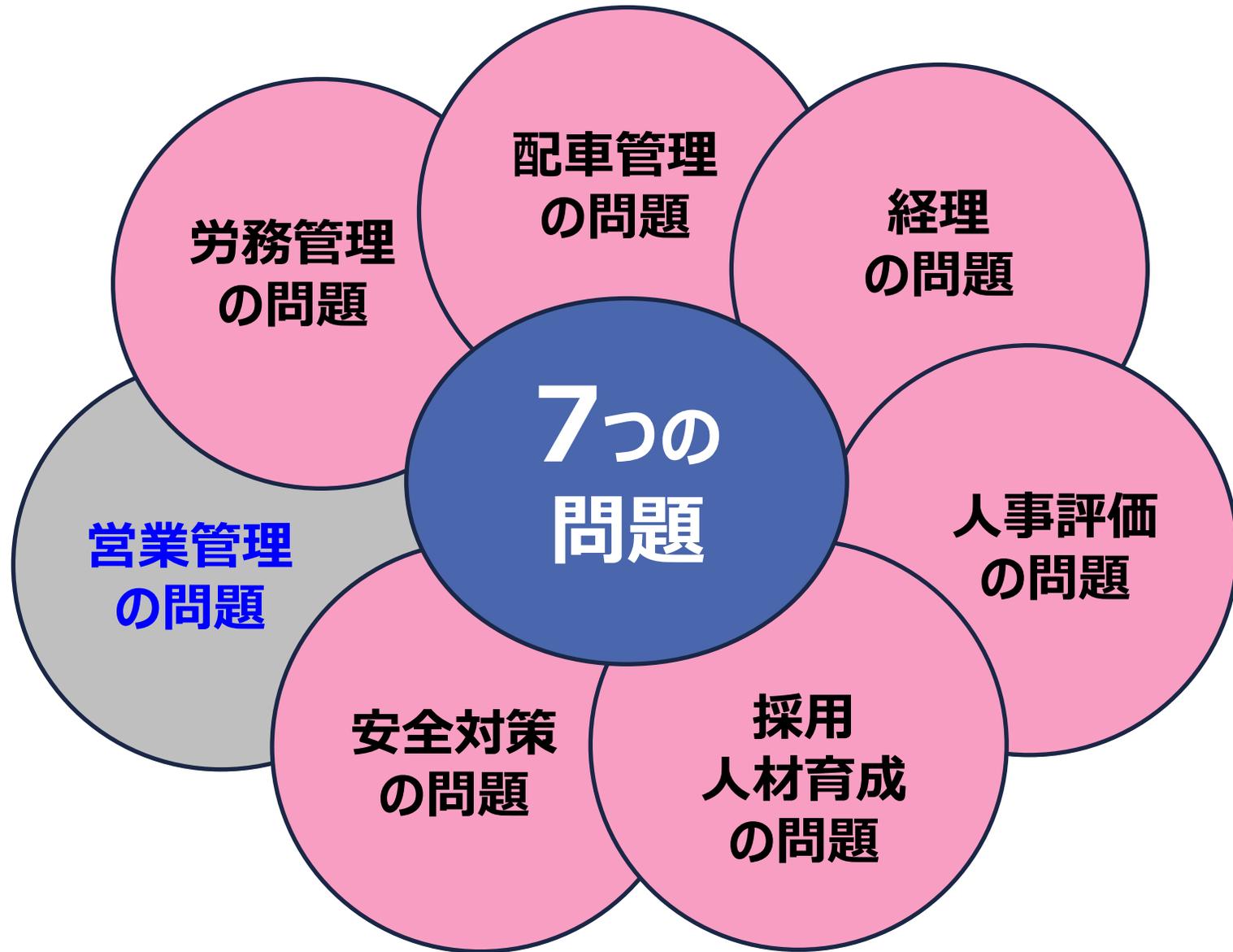


## 事故件数



## 損害費用





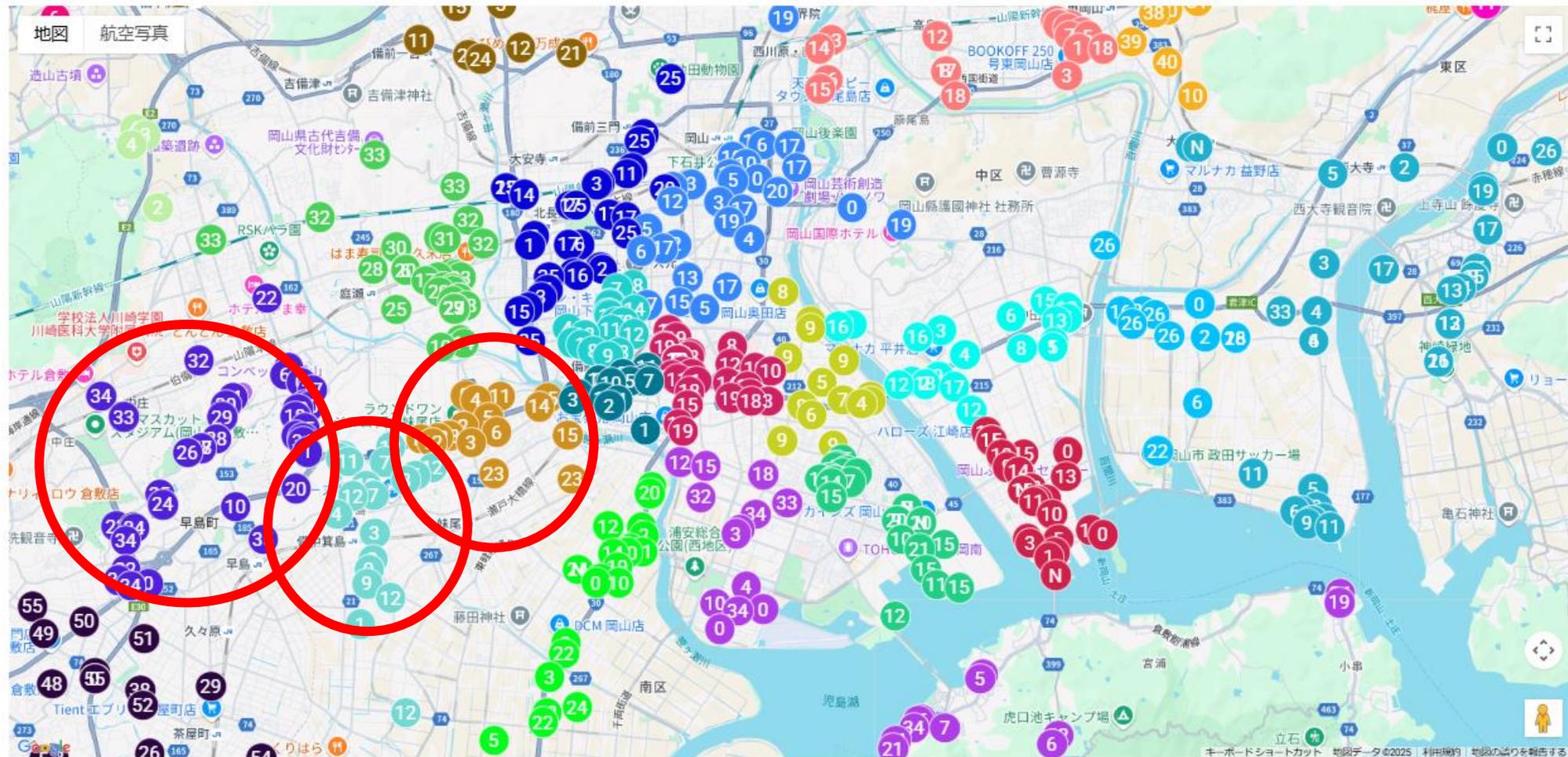
## WEBシステム（自社開発） 営業管理システム

私たちは、自社開発の営業管理システムを活用し、日々の営業活動を行っております。特に「お客様への訪問面談の回数」を重視しており、営業エリアを絞り込むことで移動距離を最小限に抑え、1日に訪問できる荷主様の数を最大化する仕組みを構築しております。Googleマップ上にお客様の所在地をピンで可視化することで、訪問ルートを一時的に管理でき、より効率的な営業活動が可能となっております。

全体マップ

営業マン別表示

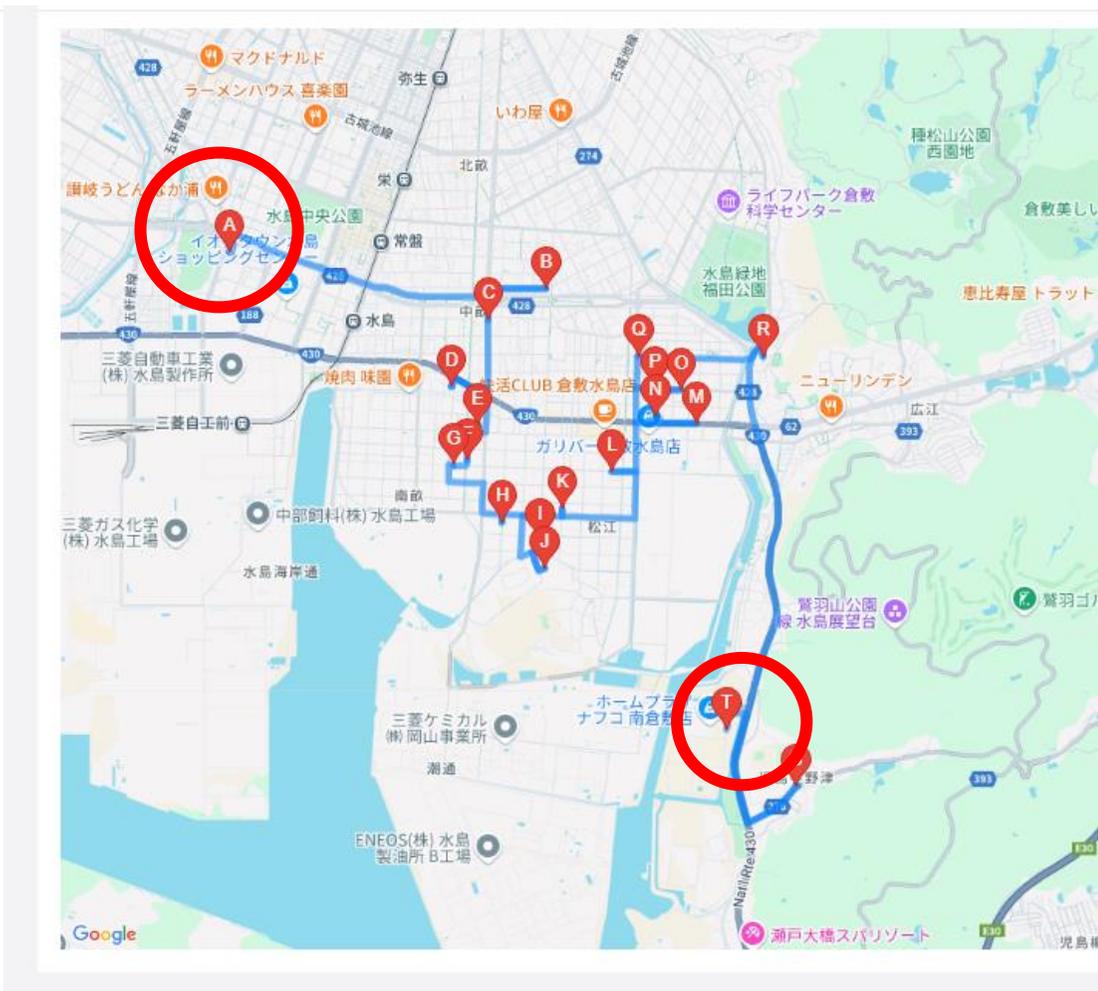
左クリック：移動リストに追加 ダブルクリック：マスターを開く



## WEBシステム（自社開発） 営業管理システム

こちらは営業ルートの一例です。  
A地点から順にB、C...と訪問し、最終地点Tまでの全行程は約7km、計20件のお客様への訪問を予定しております。Googleマップ上で訪問先を視覚的に管理することで、移動に無駄のない効率的なルートを簡単に構築できる仕組みを整えております。

A	業所	ランク: D
B	株 島機材センター	ランク: D
C	三 会社 水島営業所	ランク: D
D	株 ト倉敷営業所	ランク: A
E	東 会社 水島営業所	ランク: D
F	西 ル株式会社 水島営業所	ランク: D
G	株 瓦工事 本社	ランク: C
H	株 ュウトランスポート中国 水島営業所	ランク: D
I	松 社 本社工場	ランク: D
J	株 業 本社	ランク: C
K	与 会社 水島営業所	ランク: B
R	ロ 中国株式会社 倉敷支店	ランク: B
S	株 ス 岡山機材センター	ランク: D
T	三 社 本社	ランク: D



## WEBシステム（自社開発） 営業管理システム

営業実績の確認には、GPS機能を活用した訪問履歴の可視化が可能となっています。黒はお客様の所在地、青は営業開始地点、赤は営業終了地点を表し、営業活動の実績を視覚的に把握できるようにしています。また、面談時にはリアルタイムで面談内容を文字にお越し、訪問記録として保存できる機能も備えております。これにより、面談内容の正確な記録と一元管理が可能となっています。

## GPS機能を活用した訪問履歴の確認



## 営業報告

セブ 山営業所  
案内状況

水田様  
あいさつ、お礼

3/16、3/19 1日チャーター、3/20平日チャーター、3/21スポット便お礼  
非常に助かっています。最近はお問い合わせが来たのですが、定期的に引き上げ現場が多く、自社や西大寺までは、回りにくいので、車両が少  
ハラスは4坪を対応して頂けると知ったので、今回同様にご返信をお願いしますとの事  
営業にも共有しているもので、案件あればお願いしますとの事  
11/20の伝票と地図を回収したいとの事  
当日引き取りに来るとの事

毎回継続

商談内容

質問・課題

その他情報

2024-03-18 16:32:00 - 2024-03-18 16:50:00 18分滞在

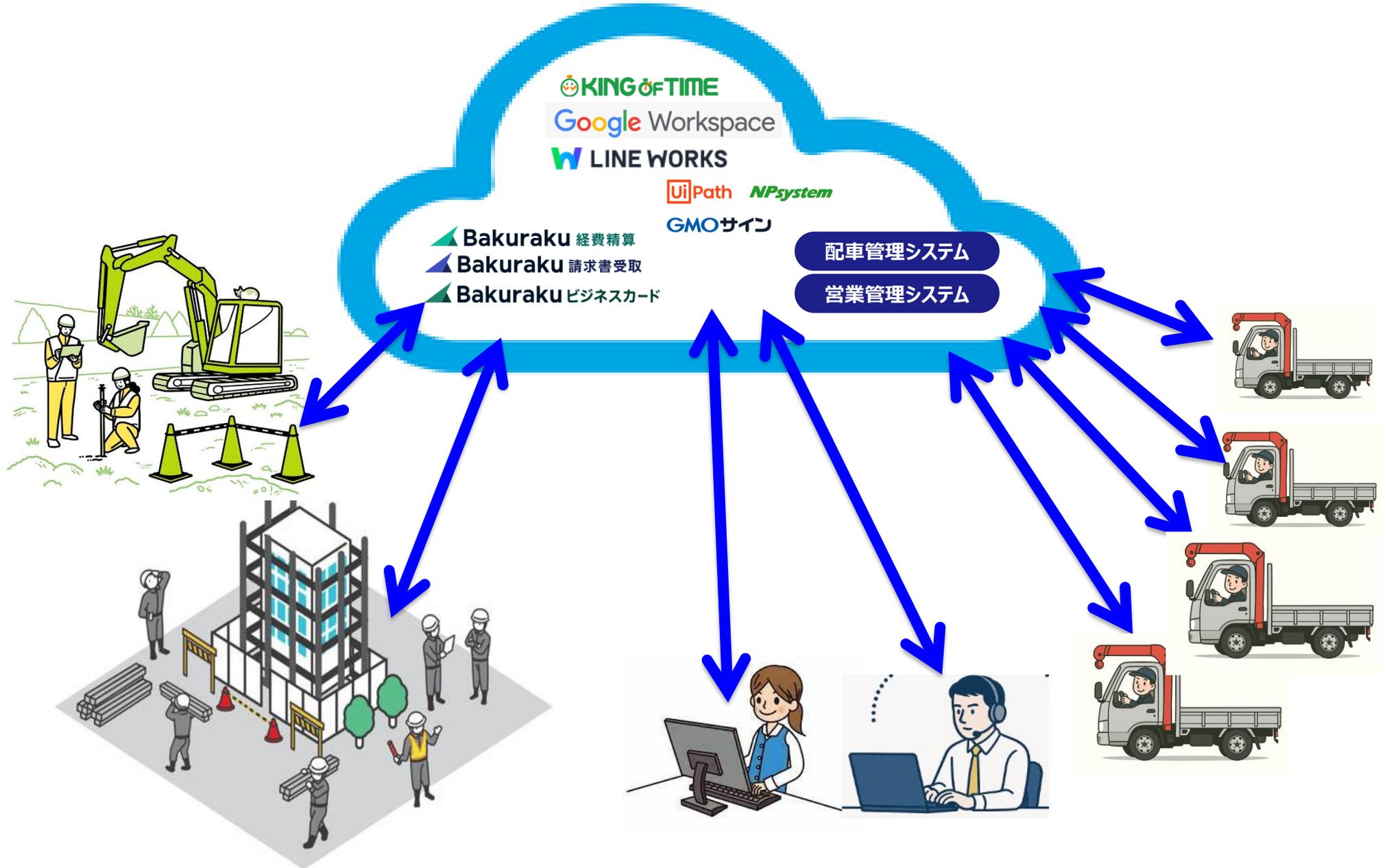
日 社 岡山支店  
案内状況

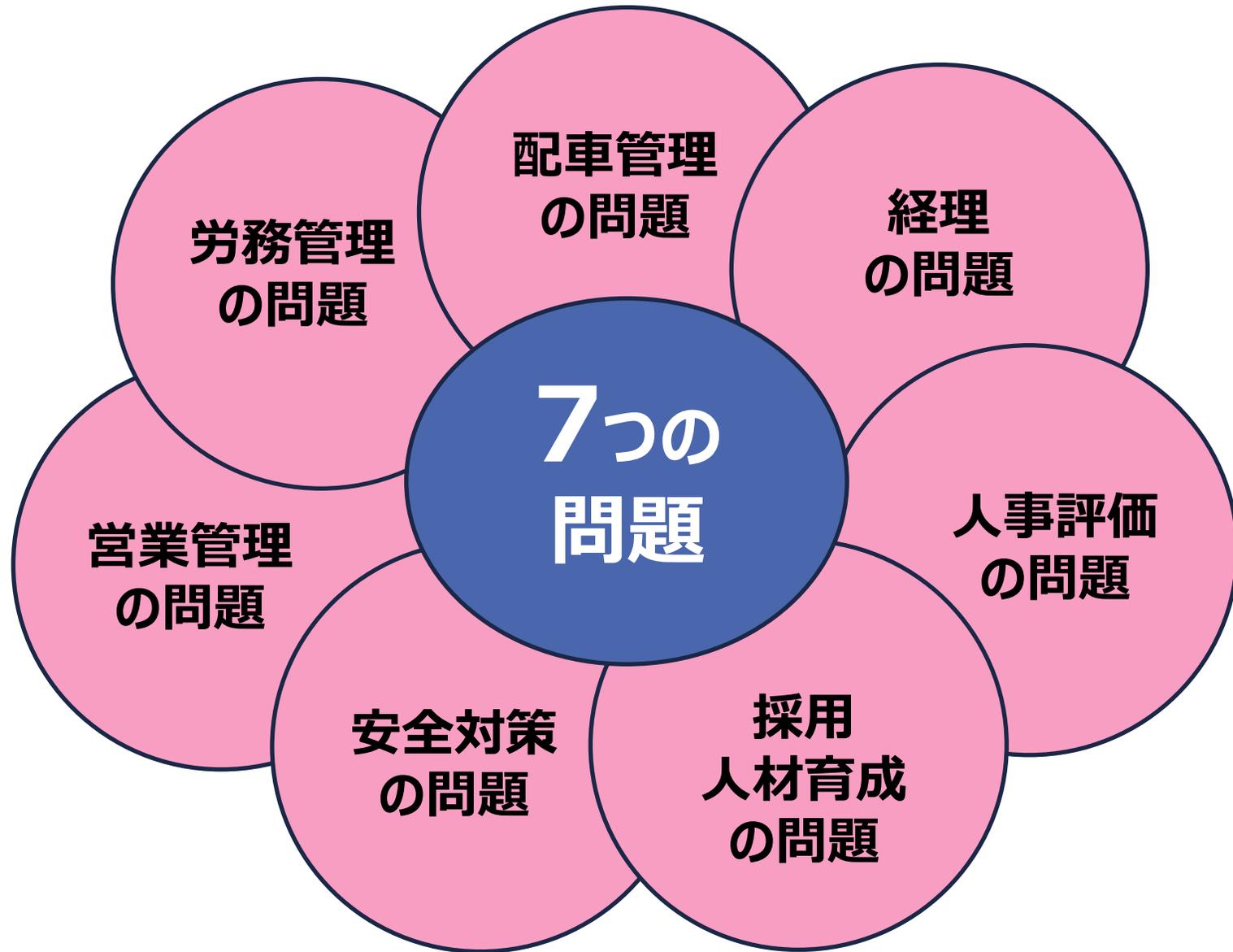
女性事務  
池田支店長、藤本様 不在

1F事務の方に呼び出してもうらも、不在  
ショウワコーポレーション（昭和運送とは資本関係は無いと思われる）が配電が入っている

名刺お返しして、よろしくお伝え頂くようお願い

商談内容







## 企業成長の推移

